



Digital Evolution Program

Il percorso di Roncucci&Partners
per la trasformazione digitale della tua impresa

DIGISUITE – La Piattaforma digitale di Roncucci&Partners



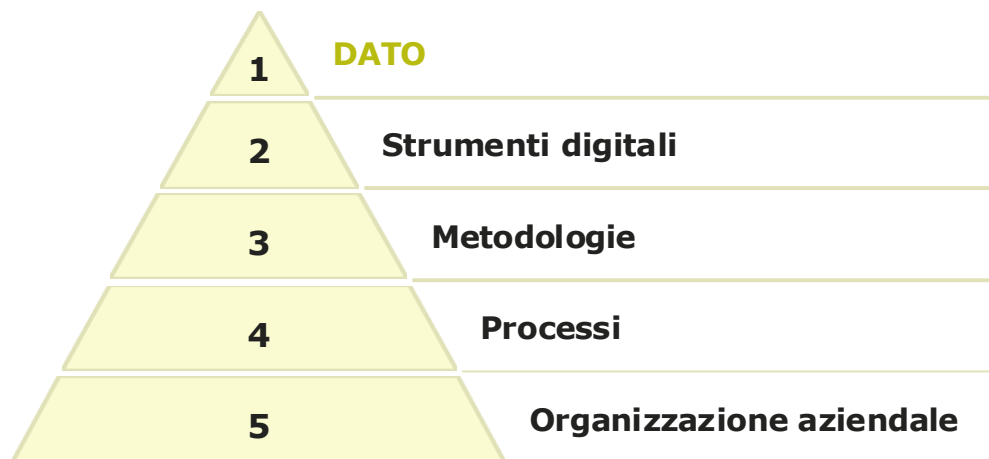
Oggi la competitività delle imprese si gioca sempre più sulla capacità di integrare digitalizzazione, organizzazione e lettura del dato. Le aziende dispongono di molte informazioni, interne ed esterne, ma spesso frammentate e poco utilizzate nei processi decisionali.

DIGISUITE nasce per trasformare il dato in una leva concreta di gestione e sviluppo, attraverso un approccio integrato che unisce *advisory*, strumenti digitali e soluzioni tecnologiche.

L'obiettivo è rendere l'azienda più efficiente, più consapevole e più capace di competere in contesti complessi e in continua evoluzione.

Il dato come risultato della trasformazione digitale

DIGISUITE è la piattaforma attraverso cui Roncucci&Partners supporta le imprese nel trasformare organizzazione, processi e strumenti in una piena valorizzazione del dato come leva competitiva.



La piramide rappresenta il percorso progressivo della trasformazione digitale: ogni livello abilita il successivo, fino al vertice strategico del **Dato**.

I benefici generati

Decisioni più consapevoli

Il dato trasforma l'intuizione in analisi strutturata, riducendo l'incertezza decisionale.

Maggiore efficienza

Processi ottimizzati e automatizzati liberano risorse per attività ad alto valore aggiunto.

Più controllo

Visibilità in tempo reale su commesse, risorse e margini per una gestione precisa.

Più competitività

Aziende data-driven reagiscono più rapidamente al mercato e si distinguono dalla concorrenza.

Perchè molte aziende faticano a digitalizzare davvero

Dati frammentati

Informazioni disperse tra reparti e strumenti, poco valorizzate e difficili da aggregare.

Scarsa visibilità

Controllo limitato su processi, commesse e marginalità in tempo reale.

Strumenti non integrati

Sistemi che non comunicano tra loro, generando ridondanze e inefficienze operative.

Decisioni parziali

Scelte strategiche basate su informazioni incomplete o non aggiornate.

Iniziative e progetti poco coordinati

Investimenti digitali frammentati, senza una roadmap chiara e condivisa.

La digitalizzazione come leva competitiva

Controllo ed Efficienza operativa

La trasformazione digitale dà visibilità in tempo reale su processi, attività e performance, riducendo sprechi, errori e tempi di intervento.



Integrazione di processi e digitale

Sistemi e flussi connessi eliminano silos, semplificano il lavoro quotidiano e rendono l'organizzazione più fluida, coerente e scalabile.



Evoluzione competitiva e strategica

Digitalizzare oggi significa rafforzare la capacità di adattarsi, decidere meglio e mantenere un vantaggio concreto in un mercato che evolve rapidamente.

Il Digital Evolution Program in 4 fasi



ASSESSMENT ONLINE

L'azienda compila un questionario online e forniscono informazioni fondamentali sul loro livello di digitalizzazione.

10 minuti



ANALISI DEGLI ESPERTI

Con il supporto di consulenti certificati, analizziamo e definiamo le aree chiave, al fine di stabilire il punto di partenza del processo di digitalizzazione

15 giorni



DEFINIZIONE STRATEGIA DIGITALE

Definiamo una strategia di digitalizzazione concreta, in coerenza con il modello di business e i processi aziendali chiave.

15 giorni



ROADMAP DI IMPLEMENTAZIONE

Focus sui processi chiave:

- Funzionalità e performance attese dalle soluzioni informatiche
- Mappatura soluzioni offerte dal mercato
- Piano di Implementazione

Al termine del percorso, strumenti per decidere e agire

Al termine del **Digital Evolution Program**,
il cliente dispone di strumenti operativi immediatamente utilizzabili:



Fotografia della maturità digitale

Una valutazione chiara e oggettiva del livello di evoluzione digitale dell'azienda.



Mapa dei processi chiave

Rappresentazione strutturata dei processi strategici, con evidenza delle inefficienze e delle opportunità.



Strategia digitale personalizzata

Un piano su misura, coerente con gli obiettivi di business e la struttura organizzativa del cliente.



Criteri di valutazione delle soluzioni

Strumenti per orientarsi nel mercato digitale e scegliere le soluzioni più adatte, senza dispersioni.



Roadmap operativa

Piano con priorità, tempi e responsabilità: un documento concreto, non un'analisi fine a sé stessa.



Digital Evolution Program fa parte dell'ambiente **DigiSuite**, che **nasce per trasformare il dato in una leva concreta di gestione e sviluppo**, attraverso un approccio integrato che unisce advisory, strumenti digitali e soluzioni tecnologiche.

DigiSuite è l'insieme di competenze, dati e strumenti di Roncucci&Partners **per accompagnare le imprese in percorsi concreti di evoluzione competitiva.**

Alcuni prodotti della linea DigiSuite:



GLOBAL TREND OVERVIEW™

Individua i mercati più promettenti per un prodotto analizzando i flussi commerciali internazionali.



COUNTRY EXPORT POTENTIAL™

Valuta il potenziale di un prodotto in uno specifico Paese target e supporta le prime decisioni di ingresso.



USA INSIGHT™

Aiuta a capire in quali Stati USA un prodotto ha le migliori opportunità di sviluppo commerciale o produttivo.

Sei pronto a portare controllo e chiarezza su commesse, risorse e margini?

Contattaci per una consulenza personalizzata e senza impegno.



E-mail: g.anzalone@roncucciandpartners.com

Telefono: [+39 331 670 2366](tel:+393316702366)

