



Digital Project Management

Il percorso guidato per la digitalizzazione delle aziende che operano per commessa

Un approccio integrato per la competitività e la digitalizzazione

Digitalizzare non significa semplicemente adottare un nuovo software. **Significa costruire un modello capace di integrare processi, organizzazione e strumenti in modo coerente con le reali esigenze aziendali.**

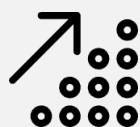
Roncucci&Partners guida l'azienda in un percorso strutturato che interviene su:

- **Organizzazione**
- **Processi**
- **Metodologie del Project Management**

Quando questi elementi sono allineati, la digitalizzazione smette di essere un intervento isolato e diventa una leva concreta per governare la complessità e sostenere una crescita più ordinata.

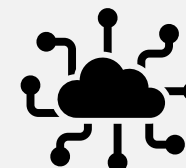
La nostra proposta

Organizzazione, processi e Project Management



Analisi e disegno di processi, ruoli, metodi, governance

Tarko by Akeron



Il software che abilita gestione commesse, progetti, risorse e marginalità

Organizzazione, Processi e Project Management

La digitalizzazione produce risultati solo quando è coerente con un disegno organico che riguarda il modo con cui intende operare. Anche la soluzione migliore, se non è allineata a processi, organizzazione e metodi di gestione, rischia di non generare valore. Per questo Roncucci&Partners accompagna le aziende in un percorso strutturato che costruisce le condizioni per una crescita più ordinata ed efficace.



Organizzazione: Persone & Ruoli

Supportiamo management e team nella strutturazione del modello organizzativo a support della transizione digitale



Processi

Analizziamo metodi, responsabilità, procedure e KPI per gestire commesse e progetti con maggiore controllo, continuità ed efficacia.

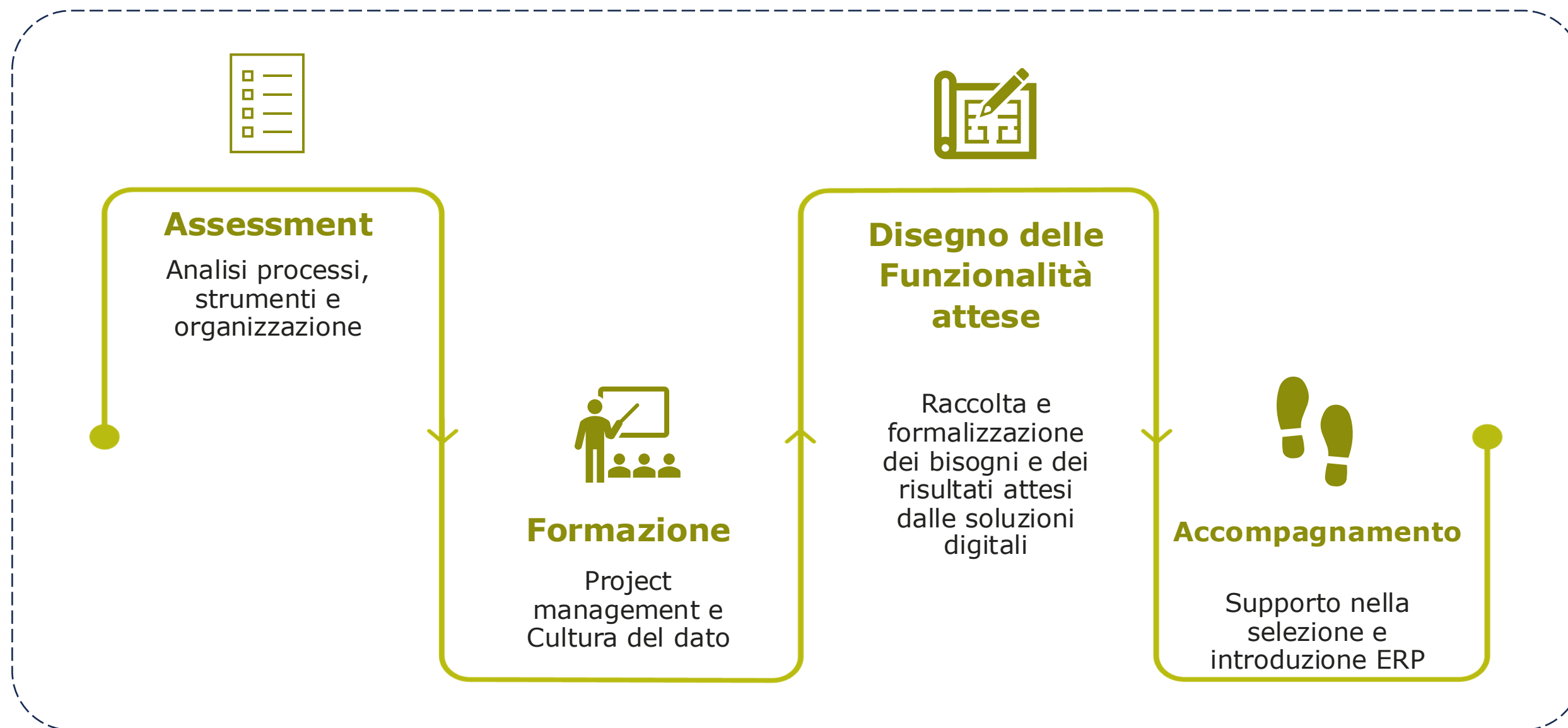


Project Management

Introduciamo metodi, strumenti, procedure e KPI per gestire le commesse con maggiore controllo, continuità ed efficacia.

Il percorso Roncucci&Partners

Roncucci&Partners supporta l'azienda lungo tutte le fasi che preparano una digitalizzazione efficace: dall'analisi iniziale di processi, strumenti e organizzazione, alla formazione manageriale, fino alla definizione delle funzionalità attese e all'accompagnamento nella scelta e introduzione dell'ERP.



Perché Tarko by Akeron

Tarko – by Akeron traduce in operatività i processi definiti con Roncucci&Partners, supportando l'intero ciclo di vita della commessa con **pianificazione, monitoraggio, controllo della marginalità, gestione dei workflow, analisi dei rischi e forecast continuo.**

Sistemi ERP tradizionali

- Il prodotto al centro
- **Obiettivo:** Gestire la distribuzione/produzione di prodotti
- **Parole chiave:**
 - Distinta base
 - Ordine di vendita
 - Documenti di trasporto
 - Magazzino (LIFO – FIFO)
 - Entrata Merce
 - MRP (Material Requirements Planning)
 - Ordini di produzione

VS.

Tarko
by Akeron

- Progetti e **risorse umane** al centro
- **Obiettivo:** Gestire la realizzazione di progetti
- **Parole chiave:**
 - Studio di fattibilità
 - Gestione progetti
 - SAL (tecnico /amministrativo)
 - Progetti in fase di sviluppo
 - BEF Benestare Emissione Fattura
 - Capacity planning
 - Milestone/fasi

Tarko: il ritorno di investimento



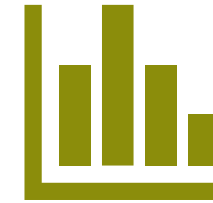
-88%

Tempo risparmiato nella
compilazione del timesheet



-83%

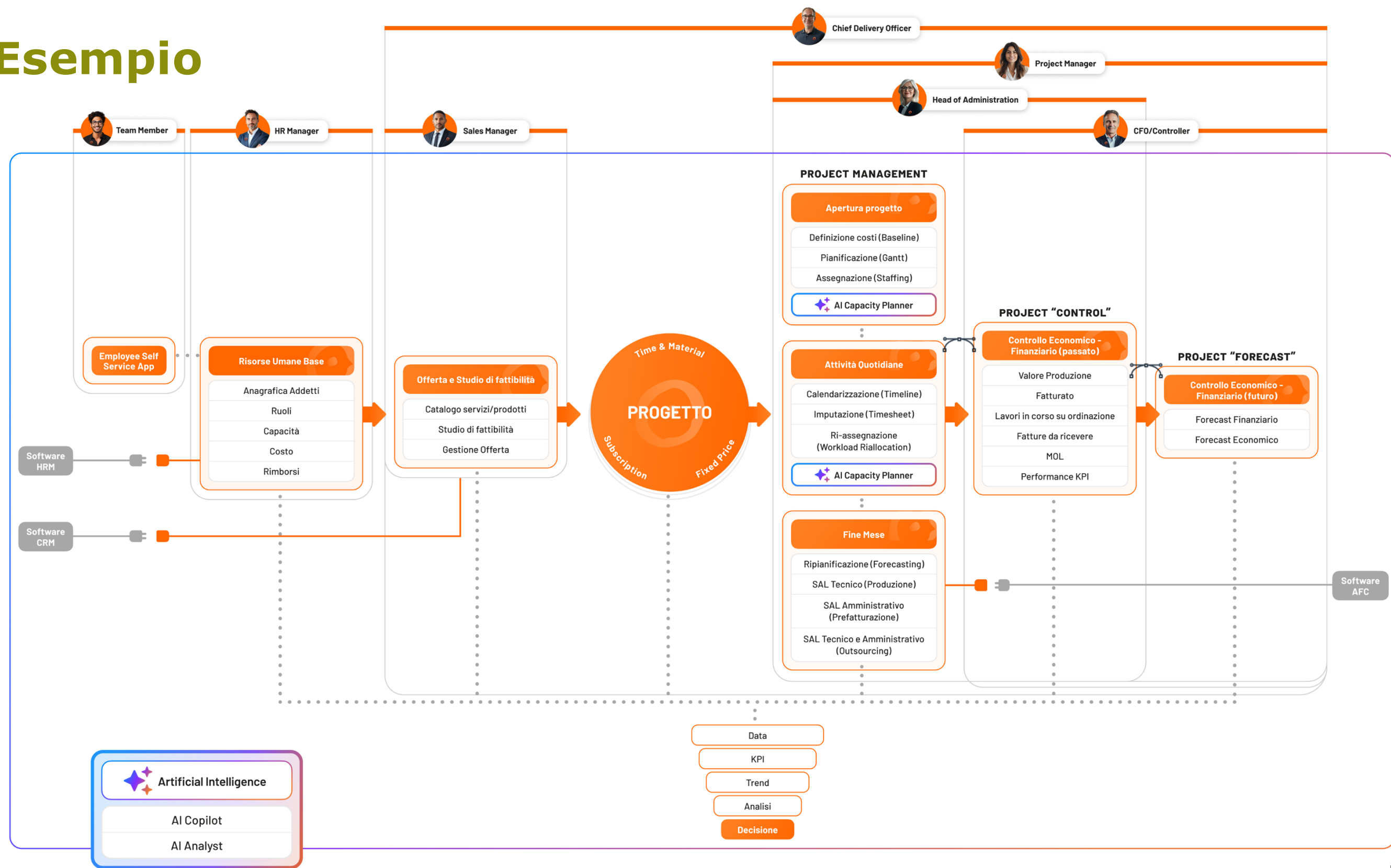
Tempo necessario per analizzare
ogni commessa mensilmente



-80%

Tempo necessario per la
costruzione di un singolo report

Esempio



DIGISUITE – l'insieme di prodotti e servizi digitali di Roncucci&Partners



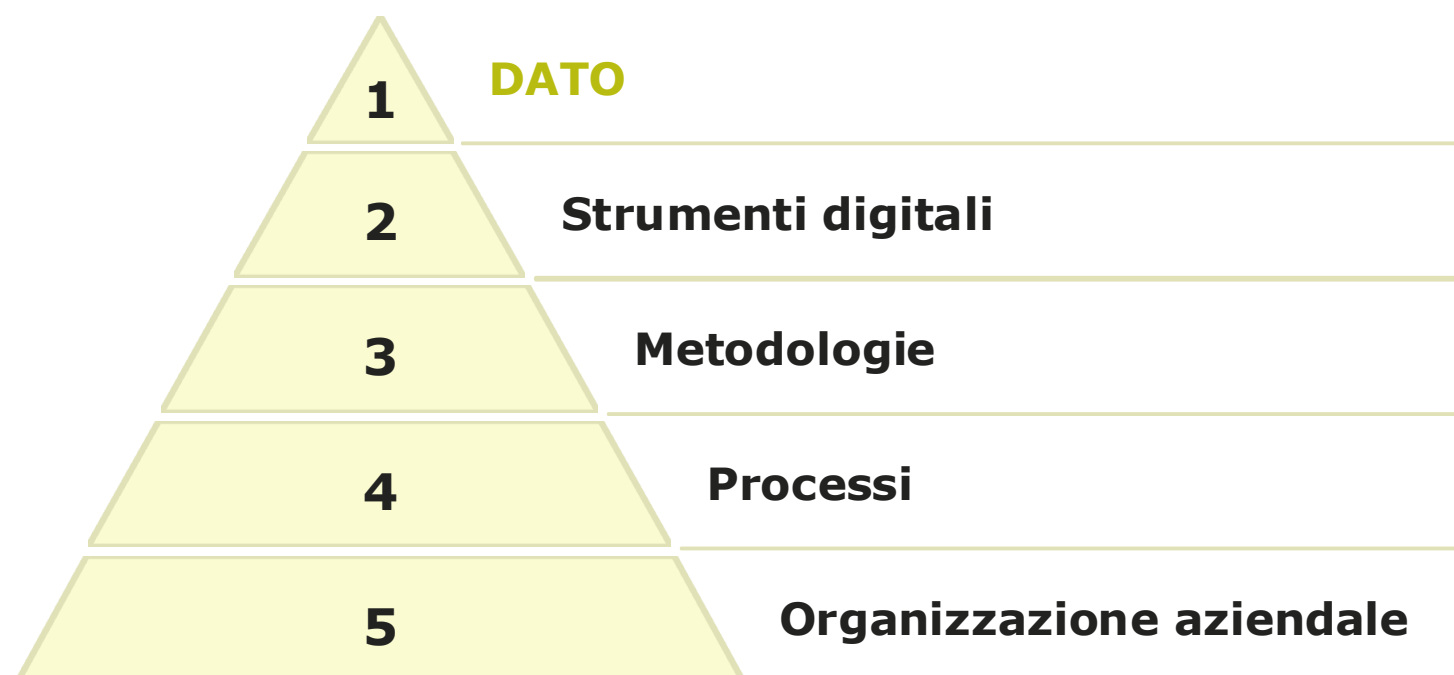
Oggi la competitività delle imprese si gioca sempre più sulla capacità di integrare digitalizzazione, organizzazione e lettura del dato. Le aziende dispongono di molte informazioni, interne ed esterne, ma spesso frammentate e poco utilizzate nei processi decisionali.

DIGISUITE nasce per trasformare il dato in una leva concreta di gestione e sviluppo, attraverso un approccio integrato che unisce *advisory*, strumenti digitali e soluzioni tecnologiche.

L'obiettivo è rendere l'azienda più efficiente, più consapevole e più capace di competere in contesti complessi e in continua evoluzione.

Il dato come risultato della trasformazione digitale

DIGISUITE è la piattaforma attraverso cui Roncucci&Partners supporta le imprese nel trasformare organizzazione, processi e strumenti in una piena valorizzazione del dato come leva competitiva.



La piramide rappresenta il percorso progressivo della trasformazione digitale: ogni livello abilita il successivo, fino al vertice strategico del **Dato**.

I benefici generati

Decisioni più consapevoli

Il dato trasforma l'intuizione in analisi strutturata, riducendo l'incertezza decisionale.

Maggiore efficienza

Processi ottimizzati e automatizzati liberano risorse per attività ad alto valore aggiunto.

Più controllo

Visibilità in tempo reale su commesse, risorse e margini per una gestione precisa.

Più competitività

Aziende data-driven reagiscono più rapidamente al mercato e si distinguono dalla concorrenza.

I prodotti e Servizi DigiSuite

1) Digital Evolution Program



Digital Evolution Program è una bussola per accompagnare l'azienda verso la digitalizzazione.

Si tratta di un percorso di analisi e un primo accompagnamento volto a mappare i processi aziendali e definire una roadmap di digitalizzazione.

2) Prodotti legati ai dati esterni all'azienda



Identifica e valuta i **paesi più vicini al business** in termini di rischio e accessibilità, flussi commerciali, trend di crescita e domanda di mercato.



Valuta il **potenziale di un prodotto in uno specifico paese** target e supporta le prime decisioni di ingresso.



Aiuta a capire in **quali Stati USA un prodotto ha le migliori opportunità di sviluppo** commerciale o produttivo.

Pronti a digitalizzare i vostri processi?

Contattateci per una consulenza personalizzata e senza impegno.



E-mail: g.anzalone@roncucciandpartners.com

Telefono: **+39 331 670 2366**



In collaborazione con

